

Deutscher Marktstart für  
Unternehmenssoftware-Startup

## **ContractHero digitalisiert ab sofort das Vertragsmanagement in Unternehmen**

**Berlin, 19. Januar 2021 - Es ist eines der wohl am schlechtesten gelösten Probleme in kleineren und mittelständischen Unternehmen: Die Verwaltung von Verträgen. Wichtige Unternehmensverträge werden im digitalen Zeitalter immer noch analog, an vielen Orten und von unterschiedlichen Mitarbeitern organisiert. Verpasste Fristen, keinerlei Kostenkontrolle und fehlende Übersicht sind das Ergebnis. Mit dem Marktstart von ContractHero in Deutschland ändert sich dies und Vertragsmanagement wird endlich endlich digital.**

Die beiden Unternehmer Gerry Koch (31) und Sebastian Wengryn (30) haben eine Mission: Vertragsmanagement neu denken und Unternehmensverträge einfach und übersichtlich an einem Ort digital organisieren. ContractHero ([www.contracthero.de](http://www.contracthero.de)) macht daher die Vertragsverwaltung effizient und gibt Entscheidern die Kontrolle zurück. Mit der Software behalten Unternehmen und Teams immer den Überblick über alle Unternehmensverträge, werden automatisch an Vertragsfristen erinnert und vermeiden so Chaos und überflüssige Kosten.

Die Software-as-a-Service hilft kleinen und mittelständischen Unternehmen (KMU) sowie Startups bei der Digitalisierung und Automatisierung manueller Prozesse im Finanz- und Rechtsbereich. Die Gründer versprechen mindestens 90% Zeitersparnis. Der Clou: Die Verträge werden automatisch analysiert und die wichtigsten Vertragsdaten bereits zu Beginn datenschutzkonform ausgelesen. Danach stehen alle Eckdaten, Fristen und Kosten/Erlöse übersichtlich in einem Dashboard zur Verfügung - und können sekundenschnell gefunden werden. ContractHero erinnert automatisch an auslaufende Verträge und sich nähernde Kündigungsfristen. So können Unternehmen rechtzeitig reagieren, gegebenenfalls nachverhandeln oder unnötige Kosten vermeiden. Aber auch für Finanzierungsrunden von Startups kann die Software für eine anstehende Due Diligence auf Knopfdruck alle notwendigen Daten erstellen.

Beide Gründer bringen jahrelange Erfahrung im Bereich Finance und digitalen Geschäftsmodellen mit. Als ausgewiesene Experten sind die beiden Manager bereits in unterschiedlichen Führungspositionen bei Software-, Gaming oder Fintechs tätig gewesen.

ContractHero wird bereits zum Marktstart von einer Vielzahl mittelständischer Kunden und Startups genutzt. Und die beiden Gründer haben große Wachstumsambitionen: "Entlang der Wertschöpfungskette von Verträgen gibt es noch ein riesiges ungenutztes Potential. Genau da wollen wir hin. Die automatische Import-Emailadresse für Unternehmen ("Magic Inbox"), eSigning und Kooperationen mit namhaften Partnern sind nur einige unserer nächsten Schritte", so Gründer Sebastian Wengryn. "Verträge in Unternehmen zu verwalten und zu überblicken wird mit ContractHero zum Kinderspiel!"

Bildmaterial zur Medieninformation finden Sie im entsprechenden [Presse-Bereich](#) auf unserer Homepage.

---

### **Über ContractHero**

Das Softwareunternehmen ContractHero ist eine führende digitale Vertragsmanagement-Lösung für Geschäftskunden. Die Software-as-a-Service hilft kleineren und mittelständischen Unternehmen (KMU) sowie Startups bei der Digitalisierung und Automatisierung manueller Prozesse im Finanz- und Rechtsbereich.

ContractHero wurde im Jahr 2020 von den Finanz- und Digitalexperten Gerry Koch (31) und Sebastian Wengryn (30) in Berlin gegründet, um Unternehmensverträge einfach und übersichtlich an einem Ort digital zu organisieren. In vielen Unternehmen werden wichtige Unternehmensverträge immer noch analog und an vielen unterschiedlichen Orten und Mitarbeitern organisiert. ContractHero macht das Vertragsmanagement endlich ganz einfach und bringt den Entscheidern die Kontrolle zurück.

Die intelligente und einfach zu benutzende Software bietet einen Überblick über alle laufenden Verträge, erkennt schnell überflüssige Kosten und reduziert Risiken durch verpasste Vertragsfristen. Die automatische Vertragsanalyse, Such- und Filterfunktion für Vertragsdetails und automatische Erinnerungen an Kündigungsfristen nimmt Unternehmen manuelle und fehleranfällige Arbeit ab und ermöglicht ihnen die Fokussierung auf das Kerngeschäft. Dadurch haben Unternehmen die volle Kontrolle über ihre Verträge und vermeiden verpasste Fristen und überflüssige Kosten.

ContractHero eignet sich besonders für Unternehmen, die eine steigende Anzahl an Unternehmensverträgen haben und ihre administrativen Aufgaben digitalisieren und optimieren möchten.

### **Pressekontakt**

Sebastian Wengryn | Mobil: +49 151 111 41 331 | [presse@contracthero.de](mailto:presse@contracthero.de)

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/contracthero/>